

2013年5月期第3四半期 決算説明資料

株式会社インテリックス

「リノベーション(再生)という マンションの新しい選択」

Inte||lex

1. 2013年5月期 第3四半期 決算概要

- 1-1 連結業績ハイライト
- 1-2 連結損益の概況
- 1-3 収益改善に向けた厳選仕入
- 1-4 事業期間の状況
- 1-5 連結貸借対照表の概況

2. 2013年5月期 連結業績予想

- 2-1 2013年5月期 連結業績予想
- 2-2 2013年5月期 連結業績予想の内訳

3. 中古マンション市場の動向

- 3-1 中古マンション市場の動向①(前年比)
- 3-2 中古マンション市場の動向②(実数推移)
- 3-3 中古マンション市場の動向③(成約価格)

4. 2013年5月期 重点方針の進捗状況

- 4-1 営業体制の拡充による仕入の強化
- 4-2 事業ポートフォリオの多様化に向けて
- 4-3 新築分譲マンション事業の推進
- 4-4 賃貸アセットビジネスの拡充
- 4-5 エコキューブ事業の積極展開

5. コーポレート・データ 【参考資料】

- 5-1 セグメント別 売上高
- 5-2 セグメント別 売上総利益
- 5-3 物件販売の状況①
- 5-4 物件販売の状況②
- 5-5 物件仕入の状況①
- 5-6 物件仕入の状況②
- 5-7 当社販売実績と新築マンション供給戸数との比較
- 5-8 安定した需要の中古マンション市場
- 5-9 ストック重視の住宅政策への転換
- 5-10リノベーション住宅推進協議会の活動状況
- 5-11株式の状況
- 5-12会社概要及び沿革

1. 2013年5月期 第3四半期 決算概要



2013年5月期 3Q累計 (2012.6~2013.2)

(単位:百万円)

	前3Q	当3Q	前3Q比
売上高	19,820	17,861	△ 9.9%
売上総利益	1,979	1,924	△ 2.8%
営業利益	234	257	+9.8%
経常利益	△ 243	△ 73	—
四半期純利益	△ 201	△ 73	—
	前期末	当3Q	前期末差
総資産	20,787	17,922	△ 2,865
たな卸資産	14,154	11,645	△ 2,508
自己資本比率	28.2%	32.3%	+4.1ポイント

【リノヴェックスマンションの販売実績】

販売件数: 813件 (前3Q比: △23件)

平均単価: 20.9百万円 (前3Q比: △1.5百万円)

- 厳選仕入れにより、利益率は徐々に回復し、棚卸評価損が大きく減少

【損益ダイジェスト】

- リノヴェックスマンション売上は前3Q比9.4%減
 - ・販売件数は、23件減の813件
 - ・平均販売価格は低下(△154万円)
- 厳選仕入れにより、棚卸評価損は大幅減少
 - ⇒ リノヴェックスマンションの粗利益が改善。
 - ・売上総利益率: 前3Q累: 7.8% ⇒ 当3Q累: 8.9%
 - ・3Q単の棚卸評価損: 11百万円(前3Q: 80百万円)

【貸借対照表ダイジェスト】

- たな卸資産は販売超過により前期末比17.7%減
 - ・仕入は、前3Q比で△37億円、△ 26.6%
- 有利子負債も、前期末比20.5%減(△27億円)

■ 四半期毎の業績推移

(単位:百万円)

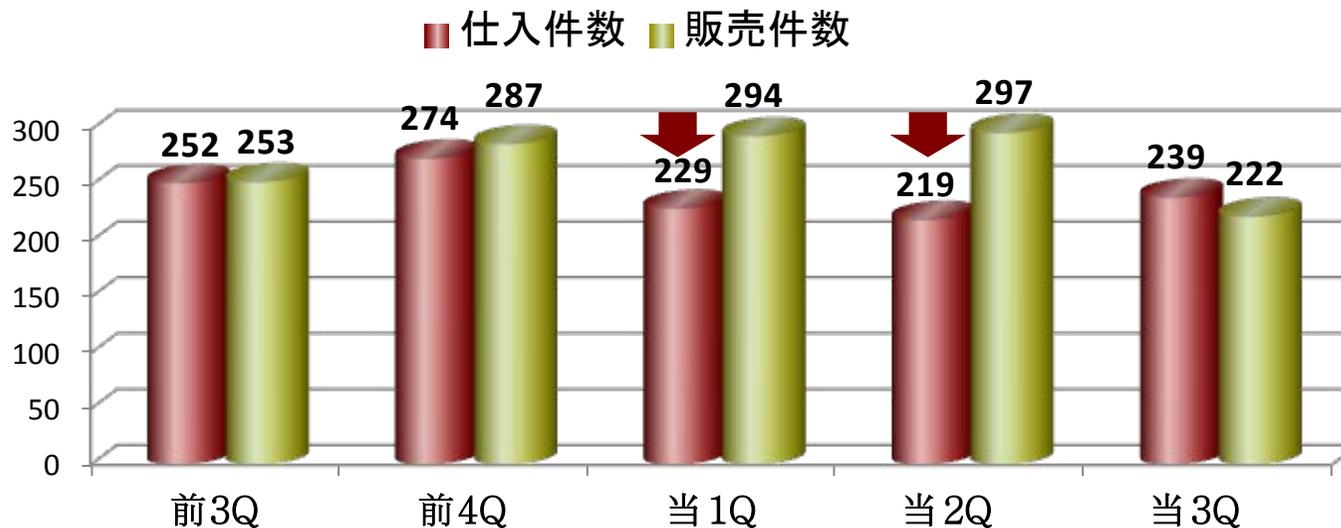
	前3Q		前4Q		当1Q		当2Q		当3Q	
	金額	売上比								
売上高	6,330	100.0%	7,752	100.0%	6,522	100.0%	6,363	100.0%	4,975	100.0%
売上総利益	692	10.9%	924	11.9%	620	9.5%	711	11.2%	592	11.9%
営業利益	129	2.0%	294	3.8%	44	0.7%	152	2.4%	61	1.2%
経常利益	△ 19	△ 0.3%	179	2.3%	△ 82	△ 1.3%	46	0.7%	△ 37	△ 0.8%
四半期純利益	△ 18	△ 0.3%	82	1.1%	△ 58	△ 0.9%	25	0.4%	△ 40	△ 0.8%

■ 売上高および粗利益率の推移

(単位:百万円)

	前3Q		前4Q		当1Q		当2Q		当3Q	
	売上高	粗利益率								
リノヴェクスマンション	5,824	8.5%	6,268	8.2%	6,241	7.6%	6,074	9.6%	4,724	9.8%
その他不動産	279	15.5%	1,239	20.8%	63	23.4%	32	27.2%	3	27.0%
物件販売	6,104	8.8%	7,507	10.3%	6,304	7.7%	6,107	9.7%	4,727	9.8%
賃貸収入	200	68.5%	192	68.5%	173	64.5%	162	58.2%	163	68.4%
その他売上	25	56.9%	52	38.7%	43	47.3%	93	29.1%	84	18.2%
売上高合計	6,330	10.9%	7,752	11.9%	6,522	9.5%	6,363	11.2%	4,975	11.9%

■ 四半期毎の仕入および販売件数の推移



【棚卸評価損】

80百万円

111百万円

84百万円

65百万円

11百万円

【粗利益率】

8.5%

8.2%

7.6%

9.6%

9.8%

※粗利益率：リヴエックス
マンション販売のみで算出

- 当1Q・当2Qは、販売件数が、仕入件数を大きく超過
⇒「厳選仕入による絞り込み」を反映
- 棚卸評価損が大幅に減少 ⇒ 今後の収益性の回復が見込まれる

- 事業期間の短縮化は継続課題 ⇒ 引き続き重点的に取り組んでいく



▶ リノヴェックスマンションの事業期間の推移

(保有期間180日超過の長期滞留物件を除く)



- 当期中は、1Q:107日 ⇒ 2Q:106日 ⇒ 3Q:107日 で安定して推移

■ 販売超過(販売>仕入)により、在庫水準が低下

(単位:百万円)

	2012年5月期 期末		2013年5月期 3Q末		前期末比	
	金額	構成比	金額	構成比	増減額	増減率
たな卸資産	14,154	68.1%	11,645	65.0%	△ 2,508	△ 17.7%
その他流動資産	1,403	6.8%	1,007	5.6%	△ 395	△ 28.2%
流動資産	15,557	74.8%	12,653	70.6%	△ 2,904	△ 18.7%
固定資産	5,230	25.2%	5,268	29.4%	38	+0.7%
【資産合計】	20,787	100.0%	17,922	100.0%	△ 2,865	△ 13.8%
流動負債	11,005	52.9%	8,876	49.5%	△ 2,129	△ 19.3%
固定負債	3,881	18.7%	3,213	17.9%	△ 667	△ 17.2%
【負債合計】	14,886	71.6%	12,090	67.5%	△ 2,796	△ 18.8%
【純資産合計】	5,901	28.4%	5,832	32.5%	△ 69	△ 1.2%
【負債及び純資産合計】	20,787	100.0%	17,922	100.0%	△ 2,865	△ 13.8%

【たな卸資産の内訳】

通常物件	67億円 (△21億円)
	370件 (△92件)
賃貸収入物件	48億円 (△3億円)
	166件 (△20件)

◆ 厳選した仕入れにより、
たな卸資産は 25億円減少

◆ 長期保有収益物件(オフィスビル等)
・売却:1件、購入:2件
⇒ 保有高:41億円、7件
(前期末比:△1.2億円)

◆ 有利子負債残高は減少
・有利子負債残高: 108億円
(前期末比:△27億円、△20.5%)

2. 2013年5月期 連結業績予想



■ リノヴェックスマンションの収益性改善の進展により、黒字転換を果たす

	2012年5月期 通期（実績）			2013年5月期 通期（修正予想）			
	金額	売上比	前期比	金額	売上比	前期比	前期差
売上高	27,572	100.0%	+2.8%	23,886	100.0%	△ 13.4%	△ 3,685
営業利益	528	1.9%	△ 60.6%	544	2.3%	+2.9%	+15
経常利益	△ 64	-0.2%	-	82	0.3%	-	+147
当期純利益	△ 118	-0.4%	-	27	0.1%	-	+146
1株当たり 当期純利益(円)	△ 1,575.20	-	-	371.04	-	-	-
期中平均株式数	75,345	-	-	75,427	-	-	-

【配当予想】

◎ 利益水準が低いため、期末配当を見送り、内部留保する見通し

- 厳選仕入れの影響で、販売件数の減少を想定
⇒売上高は前期比13.4%減
- 物件販売の収益性改善により、黒字転換へ

売上区分別の内訳見込

売上区分	2012年5月期 (実績)		2013年5月期 (修正予想)			
	金額	構成比	金額	構成比	前期比	前期差異
物件販売	26,642	96.6%	22,802	95.5%	△ 14.4%	△ 3,839
賃貸収入	796	2.9%	654	2.7%	△ 17.7%	△ 141
その他収入	134	0.5%	429	1.8%	+219.2%	+294
売上高	27,572	100.0%	23,886	100.0%	△ 13.4%	△ 3,685

■ リノヴェックスマンション の販売見込

【販売件数(修正予想)】

通期 **1,045件**

(前期比: △78件、△6.9%)

【販売価格(修正予想)】

通期 **21百万円**

(前期比: △1.2百万円、△5.7%)

■ 物件販売による売上高の内訳

	上期(実績)	下期(予想)	通期(予想)
リノヴェックスマンション	12,316	9,684	22,000
その他不動産	96	706	802
物件販売 計	12,412	10,390	22,802

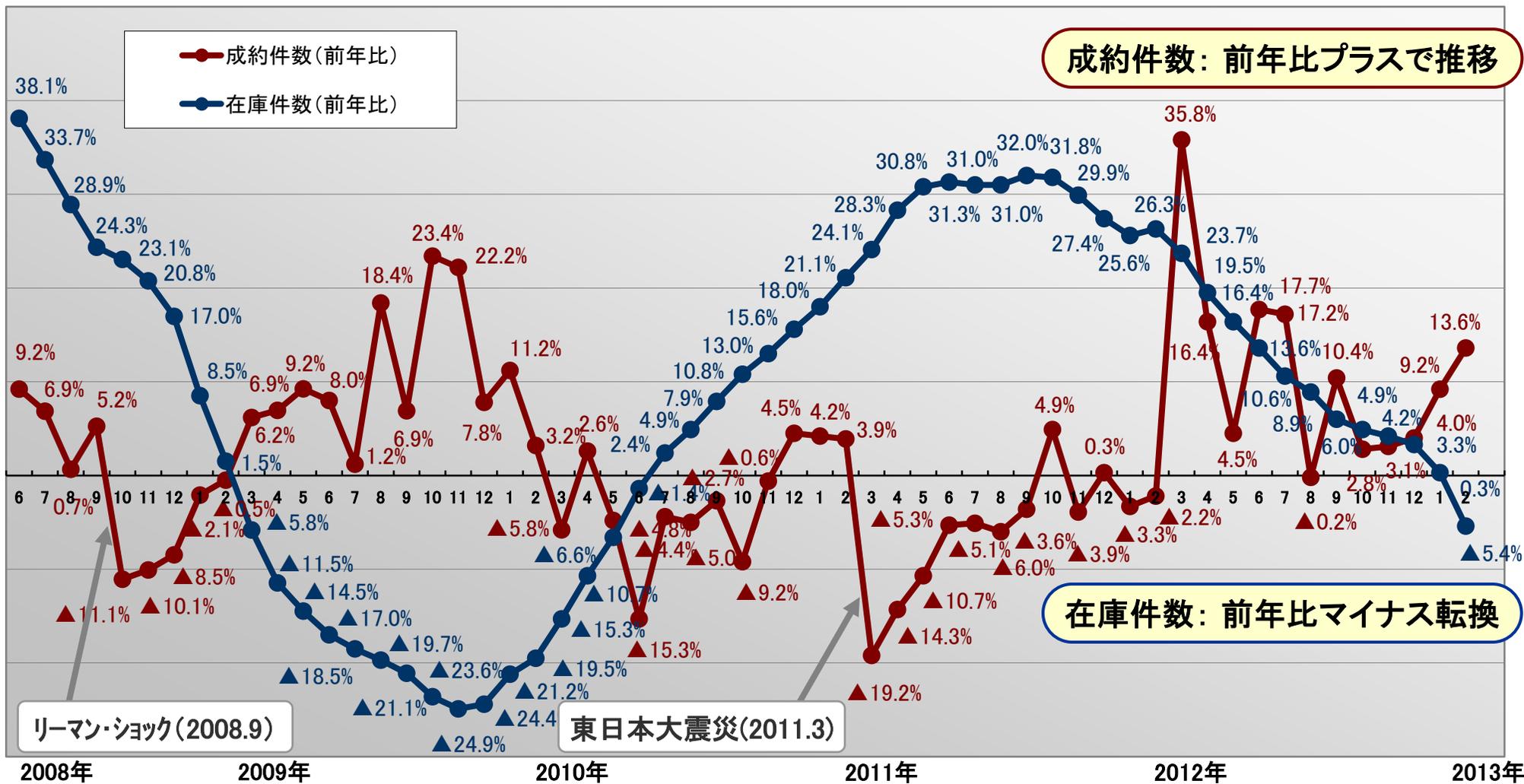
⇒下期(4Q)に、完売した新築分譲マンション
「リシャール田園調布」の売上を見込む

■ その他収入: エコキューブ事業の拡充による増収を見込む

3. 中古マンション市場の動向

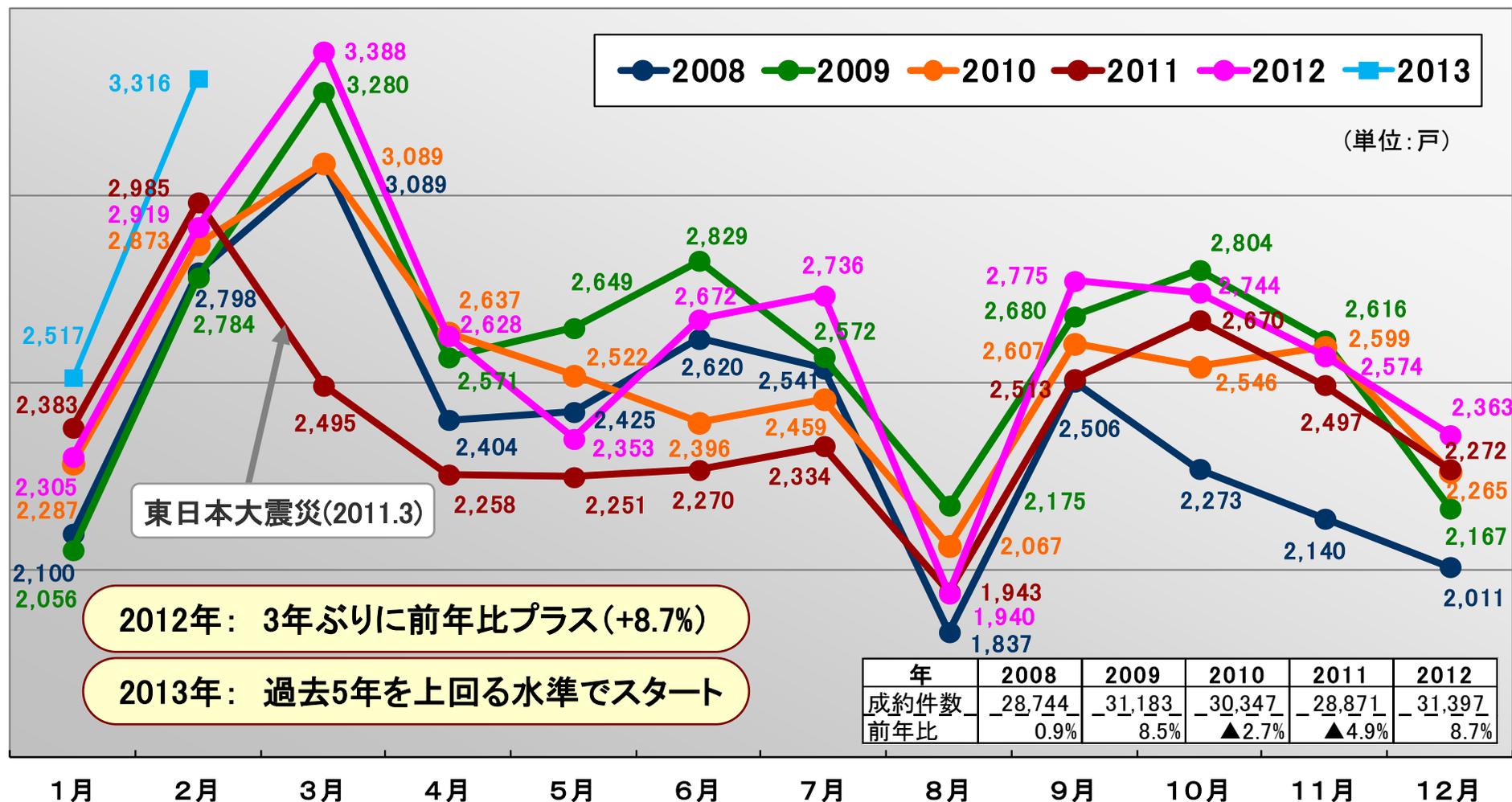


■首都圏の中古マンション成約件数及び在庫件数の推移 (前年比での増減率トレンド 2008.6-2013.2)



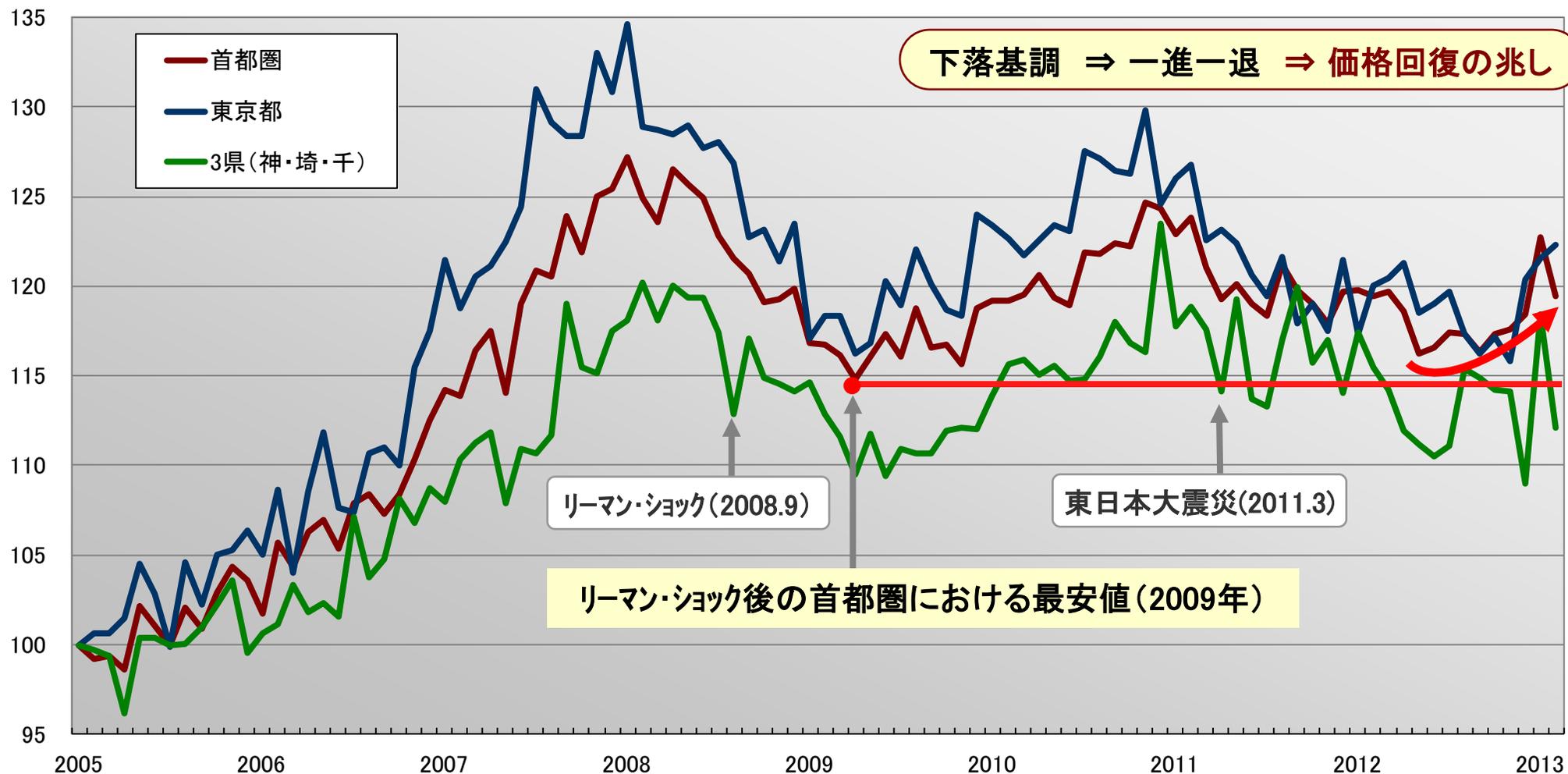
※(財)東日本不動産流通機構(東日本レインズ)のデータを基に当社が作成

■首都圏の中古マンション成約件数の推移 (月次実数トレンド 2008.1-2013.2)



※(財)東日本不動産流通機構(東日本レインズ)のデータを基に当社が作成

■首都圏の中古マンション成約㎡単価指数の推移（2005.1-2013.2）
（㎡単価指数：2005年1月を100とした指数）



※(財)東日本不動産流通機構(東日本レインズ)のデータを基に当社が作成

4. 2013年5月期 重点方針の進捗



- 下期は、市場価格の底打ちを前提に、仕入強化策に取り組む

営業人員の増強

■ 下期から10名増員し70名

- グループ内での異動により営業部を増員
 - 内装ノウハウに精通した人材の投入（インテリックス空間設計より）
 - 仲介業務を経験した人材の投入（インテリックス住宅販売より）
- 継続的な中途採用により即戦力の人材を獲得

仕入チャネルの拡充

■ 地方展開によるエリア拡大

札幌エリア

- 札幌店開設準備室で展開
- 今期、仕入契約17件

福岡エリア

- 福岡店開設準備室で展開
- 2Q以降、仕入契約9件

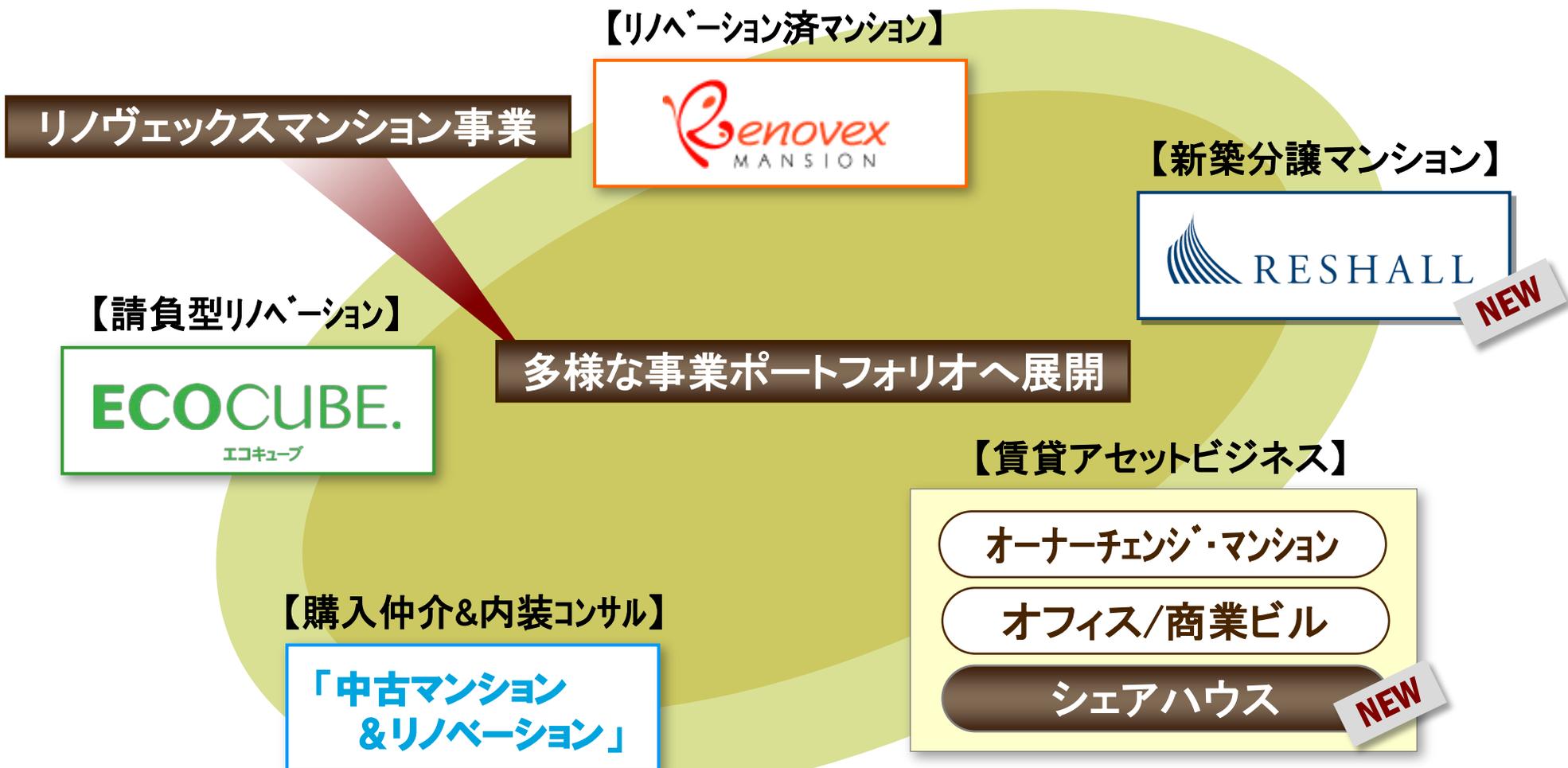
■ 直接買取システムをスタート

- 専用WEBサイトの開設
- 仲介手数料無料等のメリットを訴求

■ 業務提携企業の拡充

- 法人系の仕入情報を活性化

- 新たな収益基盤を構築し、経営の安定性と成長性を高めていく



■ 新たな収益基盤として、新事業を推進中

【第一弾】「リシャル奥沢」(2012.3竣工) ⇒ 完売

【第二弾】「リシャル田園調布」(2013.4竣工予定)

【物件概要】

- 所在地: 大田区田園調布 (田園調布駅 徒歩3分)
- 総戸数: 16戸、他に店舗1戸
- 構造: 鉄筋コンクリート造7階建
- 間取りタイプ: 1LDK・2LDK
- 専有面積: 33.85㎡~66.65㎡
- 建物竣工: 平成25年4月下旬予定
- 引き渡し: 平成25年5月下旬予定
- 価格帯: 3,074万~7,971万円
- 販売代理: インテリックス住宅販売

- ・稀少性の高い好立地のコンパクトマンション
- ・リノベーション会社だからできた新しい設計思想
⇒ 「戸別」の間取りを優先し、「建物全体」へ設計を展開

◎販売状況・・・住居16戸は、**現地モデルルーム着工前に完売**
店舗1戸は、賃貸の予定

【第三弾】「碑文谷プロジェクト」スタート

- ・目黒区碑文谷に用地を取得 ⇒ **来年初旬の完成に向けて着工予定 (2013.5)**



■ 新たなストック収益として、「シェアハウス」の開発に着手

【賃貸アセットビジネス】

オーナーチェンジ・マンション

オフィス/商業ビル他



NEW

シェアハウス

【現状】（当3Q累計実績）

- 160戸、賃貸収入：1億85百万円
- 12件、賃貸収入：3億14百万円

■ 「千駄ヶ谷プロジェクト」スタート

- 渋谷区千駄ヶ谷に用地を取得（2012.11）
JR山手線 原宿駅徒歩7分、
東京メトロ副都心線 北参道駅徒歩5分
- 4階建、32室のシェアハウス
- 2013.5 に着工開始 ⇒ 年内完成の予定

■ 収益の安定化に寄与

■ エコキューブ事業を将来の収益の柱に育てていく

- 当期から専門部署を設け本格稼働
- ショールームを設置し、プロモーション活動を強化していく
- “静音”工法の開発により商品力を高め、差別化を図る
- 現状は月4件程度を受注 ⇒ 期末に月10件受注を目指す

ECOCUBE.
エコキューブ

※工期：60㎡標準仕様を想定

エコ&高品質

- 「六面断熱&二重サッシ」が標準仕様
 - ・高断熱、高气密、吸音性
 - ・冷暖房・CO2を45%削減
- 安心の最長10年保証

短工期

- パネル工法で工期短縮
 - ・エコキューブなら工期**30日** (実働**24日**)を実現
 - ⇒ 仮住まい期間も短縮

価格競争力

- 「間取りと広さ」によるシンプル&スピード見積り ⇒ 新積算方式を開発
- ⇒ **安さとわかり易さを実現**

- 資材の標準化、高機能インフラによる新工法 ⇒ 自由設計の六面断熱リノベーション



ラダーパネル



施工現場



【 ショールーム 】



六面断熱



ヘッダー配管

5. コーポレート・データ 【参考資料】

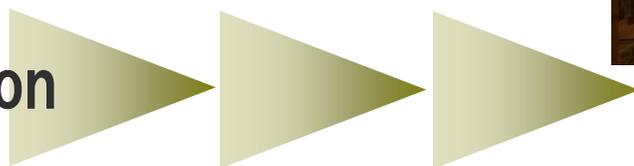
Before



After



Renovation



(単位:百万円)

セグメント	売上区分	2012年5月期 3Q		2013年5月期 3Q		前年同期比	
		金額	構成比	金額	構成比	増減金額	増減率
中古マンション 再生流通事業 (リノヴェックス マンション事業)	物件販売	18,813	94.9%	17,040	95.4%	△ 1,772	△ 9.4%
	賃貸収入	222	1.1%	185	1.0%	△ 36	△ 16.5%
	その他収入	26	0.1%	26	0.1%	0	△ 2.2%
	小計	19,062	96.2%	17,252	96.6%	△ 1,810	△ 9.5%
その他不動産 事業	物件販売	321	1.6%	99	0.6%	△ 222	△ 69.2%
	賃貸収入	381	1.9%	314	1.8%	△ 66	△ 17.5%
	その他収入	55	0.3%	195	1.1%	140	+254.6%
	小計	758	3.8%	609	3.4%	△ 148	△ 19.6%
合計	物件販売	19,134	96.5%	17,139	96.0%	△ 1,995	△ 10.4%
	賃貸収入	603	3.0%	500	2.8%	△ 103	△ 17.1%
	その他収入	81	0.4%	221	1.2%	139	+170.7%
	合計	19,820	100.0%	17,861	100.0%	△ 1,958	△ 9.9%

※その他不動産事業: 新築マンション、ビル、戸建、土地等にかかる事業

※その他収入: (両セグメント該当あり) 子会社インテリックス住宅販売による不動産仲介手数料の売上
(その他不動産事業のみ) 子会社インテリックス空間設計による一般ユーザー向けリノベーション工事請負事業

(単位:百万円)

セグメント	区分	2012年5月期 3Q		2013年5月期 3Q		前年同期比	
		金額	粗利益率	金額	粗利益率	増減金額	増減率
中古マンション 再生流通事業 (リノヴェックス マンション事業)	物件販売	1,476	7.8%	1,518	8.9%	41	+2.8%
	賃貸収入	164	73.8%	135	73.1%	△ 28	△ 17.3%
	その他収入	26	100.0%	24	95.0%	△ 1	△ 7.1%
	小計	1,667	8.7%	1,678	9.7%	11	+0.7%
その他不動産 事業	物件販売	43	13.6%	14	25.8%	△ 29	△ 66.6%
	賃貸収入	247	64.8%	193	53.7%	△ 54	△ 21.9%
	その他収入	20	37.8%	38	19.6%	17	+84.2%
	小計	311	41.1%	246	40.4%	△ 65	△ 21.1%
合計	物件販売	1,520	7.9%	1,532	8.7%	12	+0.8%
	賃貸収入	411	68.1%	328	61.2%	△ 82	△ 20.1%
	その他収入	47	58.1%	63	28.5%	15	+32.9%
	合計	1,979	10.0%	1,924	10.8%	△ 54	△ 2.8%

※その他不動産事業: 新築マンション、ビル、戸建、土地等にかかる事業

※その他収入: (両セグメント該当あり) 子会社インテリックス住宅販売による不動産仲介手数料の売上
(その他不動産事業のみ) 子会社インテリックス空間設計による一般ユーザー向けリノベーション工事請負事業

物件の販売件数

※その他不動産：新築マンション、ビル、戸建、土地等

	2012年5月期 3Q	2013年5月期 3Q	前年同期比
リノヴェックスマンション	836	813	△ 2.8%
その他不動産	3	4	+ 33.3%
総合計 (件)	839	817	△ 2.6%

リノヴェックスマンション販売の概要

	2012年5月期 3Q	2013年5月期 3Q	前年同期比
販売物件 平均築年数(年)	19.7	20.3	+ 0.6
販売物件 平均面積(m ²)	63.3	64.6	+ 1.3
平均販売価格(千円)	22,504	20,960	△ 6.9%

リノヴェックスマンションのエリア別販売動向分析

エリア区分	2012年5月期 3Q			2013年5月期 3Q			
	販売件数	エリアシェア	平均単価	販売件数	前年同期比	エリアシェア	平均単価
東京都23区	243	29.1%	25百万円	222	△ 8.6%	27.3%	25百万円
東京都下	74	8.9%	23百万円	48	△ 35.1%	5.9%	21百万円
神奈川県	345	41.3%	21百万円	382	+10.7%	47.0%	19百万円
埼玉県	114	13.6%	19百万円	83	△ 27.2%	10.2%	19百万円
千葉県	58	6.9%	17百万円	64	+10.3%	7.9%	15百万円
札幌市	—	—	—	9	—	1.1%	14百万円
福岡市	—	—	—	2	—	0.2%	11百万円
その他	2	0.2%	18百万円	3	+50.0%	0.4%	16百万円
合 計	836	100.0%	22百万円	813	△ 2.8%	100.0%	20百万円

物件仕入の概要

※その他不動産：ビル、戸建、土地等

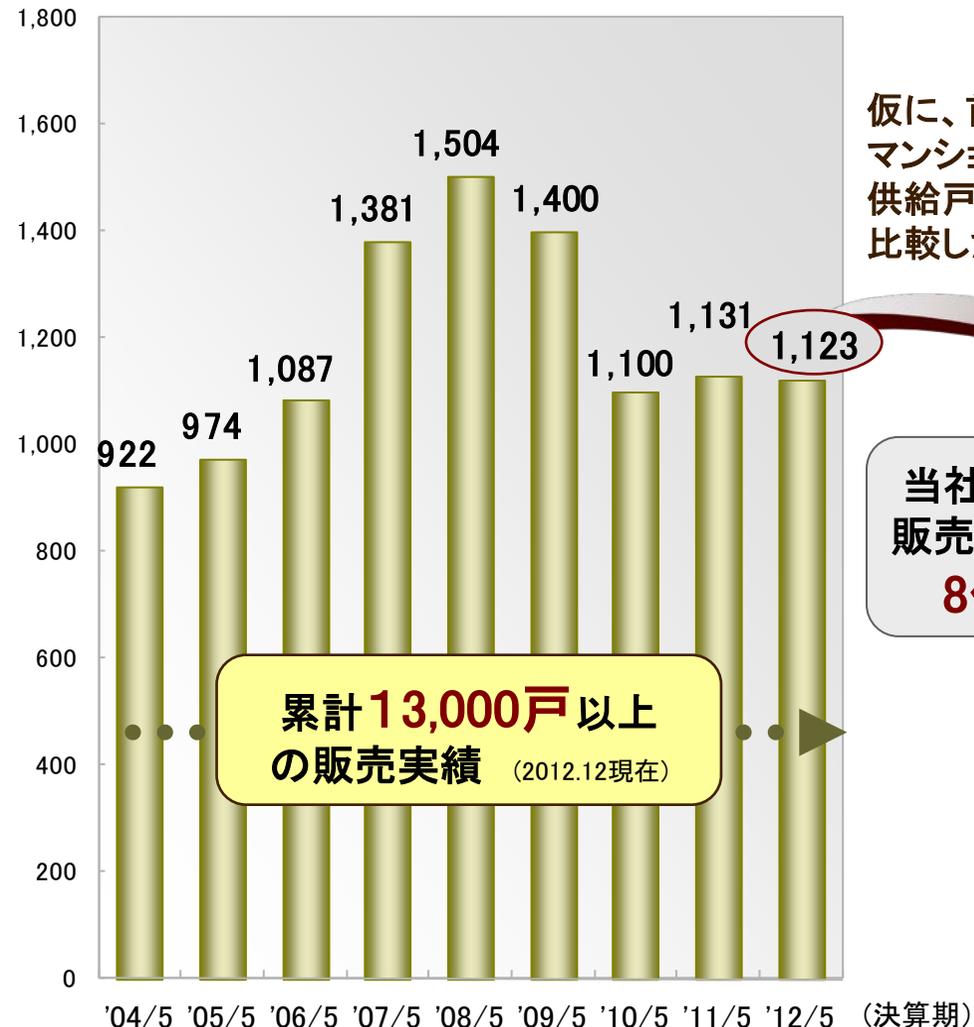
セグメント	2012年5月期 3Q		2013年5月期 3Q			
	件数	金額	件数	前年同期比	金額	前年同期比
リノヴェックスマンション	830	129億円	687	△ 17.2%	98億円	△ 24.5%
その他不動産	5	9億円	2	△ 60.0%	4億円	△ 56.6%
合 計	835	139億円	689	△ 17.5%	102億円	△ 26.6%

リノヴェックスマンションのエリア別仕入動向分析

エリア区分	2012年5月期 3Q			2013年5月期 3Q			
	仕入件数	エリアシェア	平均単価	仕入件数	前年同期比	エリアシェア	平均単価
東京都23区	216	26.0%	18百万円	160	△ 25.9%	23.3%	17百万円
東京都下	54	6.5%	17百万円	53	△ 1.9%	7.7%	14百万円
神奈川県	377	45.4%	15百万円	340	△ 9.8%	49.5%	13百万円
埼玉県	97	11.7%	14百万円	70	△ 27.8%	10.2%	14百万円
千葉県	83	10.0%	11百万円	39	△ 53.0%	5.7%	12百万円
札幌市	1	0.1%	7百万円	17	—	2.5%	5百万円
福岡市	—	—	—	8	—	1.2%	9百万円
その他	2	0.2%	12百万円	0	—	0.0%	—
合計	830	100.0%	15百万円	687	△ 17.2%	100.0%	14百万円

■ 当社リノヴェックスマンション販売実績の推移

(戸数) (事業年度別)

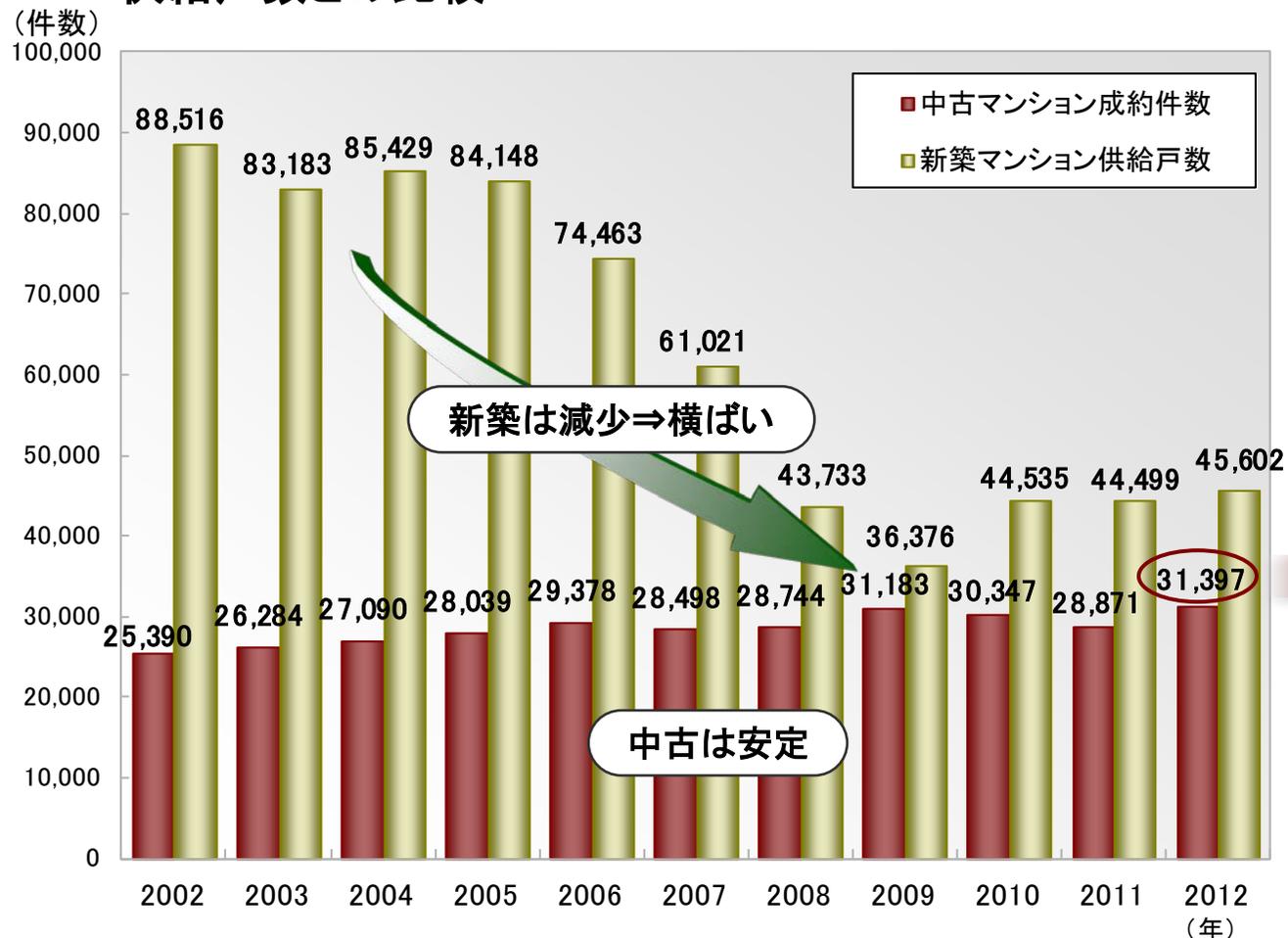


■ 2012年 首都圏新築マンション事業者別供給戸数ランキング

順位	社名	供給戸数
1	野村不動産	4,437
2	三菱地所レジデンス	4,206
3	三井不動産レジデンシャル	4,128
4	住友不動産	3,091
5	大京	1,958
6	東京建物	1,544
7	タカラレーベン	1,339
8	コスモスイニシア	922
9	ゴールドクレスト	913
10	大成有楽不動産	863
11	ナイス	835
12	日本総合地所	792
13	大和ハウス工業	747
14	オリックス不動産	730
15	名鉄不動産	696
16	伊藤忠都市開発	693
17	相鉄不動産	645
18	明和地所	627
19	東武鉄道	612
20	三菱商事	608

出所: 不動産経済研究所のデータを基に当社作成

■首都圏における中古マンション成約件数と新築マンション供給戸数との比較



※ 新築マンション供給戸数：(株)不動産経済研究所による発売戸数データに基づき当社が作成

※ 中古マンション成約戸数：(財)東日本不動産流通機構のデータに基づき当社が作成

傾向

- 新築の供給は、景気動向に左右されやすい傾向
- 中古マンション市場は、安定したマーケットを形成

展望

首都圏中古マンション成約数

◎年間で3万件超え

- 中長期的に、新築と中古の市場規模の逆転も視野に
- リノベーションマンションの注目度が高まる

- これまでの「新築重視」の住宅政策から、「ストック重視」の住宅政策への転換促進に向けて

「住宅を作っては壊す」社会から、「良いものを作って、きちんと手入れして、長く大切に使う」社会へ

新成長戦略「**国家戦略プロジェクト**」を公表（2010.6.18閣議決定）

〔2020年目標〕中古住宅の流通市場・リフォーム市場を**倍増(20兆円)**へ
（中古市場：8兆円、リフォーム市場：12兆円）

- 2011年度に「中古・リフォーム市場整備のトータル・プラン」を策定、実施
 - ・建物検査・保証、住宅履歴情報の普及促進等の市場環境整備、規制改革
- 住宅・不動産市場の活性化 ⇒ ・建築基準法の見直し
- 環境に優しい住宅の整備 ⇒ ・省エネ基準の見直し
 - ・エコポイント活用等によるエコリフォームの推進

■ 業界団体、一般社団法人「リノベーション住宅推進協議会」が順調に活動中



- ◎ 業界・業種の枠を超え、2009年7月に会員 109社 でスタートし4年目
 - ⇒ 会員数は順調に増えており、現在 **359社** [除く: 特別会員(4名、7法人、2自治体)] (2013.3月末現在)
 - ・地方部会: 首都圏、北海道、東海、関西、中国・四国、九州 で活動中

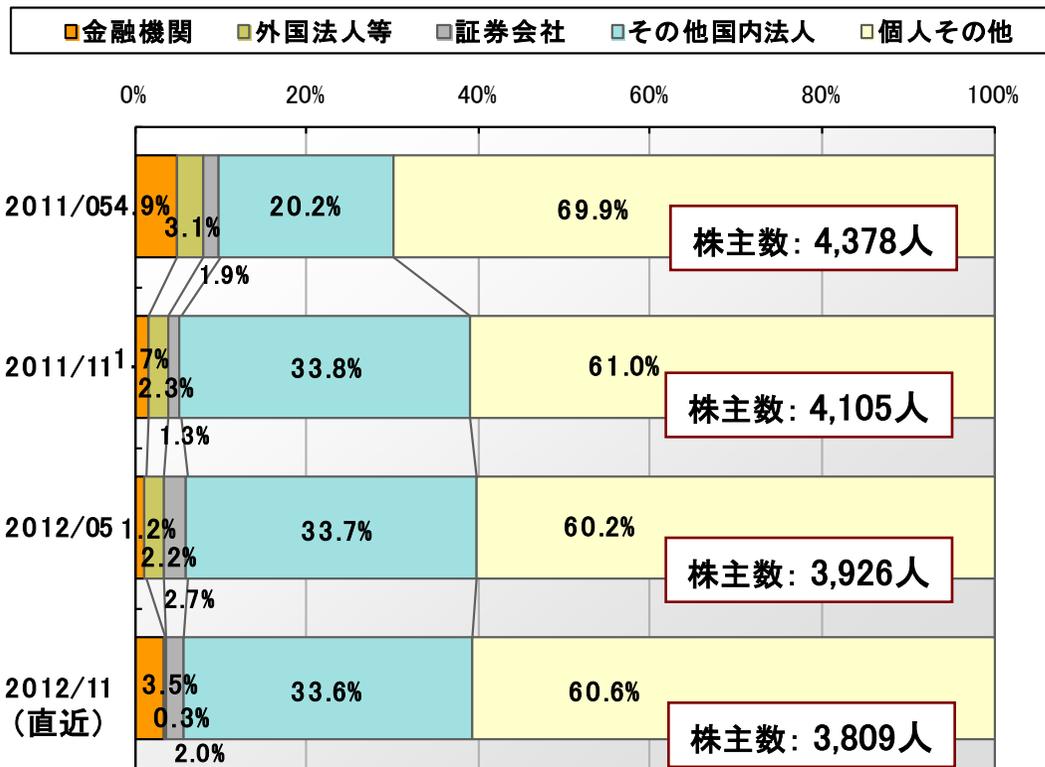
活動状況

- リノベーション住宅の統一基準を定め、消費者が安心してリノベーション住宅の取得ができるように推進
 - ・区分所有マンションの適合リノベーション住宅「R1住宅」: 累計 **10,463件** (2013.3月現在)
年度 **3,031件** (2012.4~2013.3)
- リノベーションの認知・普及を目的に各種イベントを企画
 - 「リノベーション EXPO JAPAN 2012」を開催 (2012.9-11)
 - ・全国7地区でリノベーションを体験できるイベントを実施
 - セミナー、トークイベント、オープンルーム、アイデアコンペ等
 - ⇒ 各イベントに延べ5,500人が来場



【株主構成(所有株数別)の推移】

(2012.11.30現在)



- 機関投資家が減少: $\Delta 0.8$ ポイント (1.2% \Rightarrow 0.4%)
- 個人投資家の取引が増加
 \Rightarrow 信用取引 (金融機関の証券金融名義)が+3.1ポイント

【大株主の状況】

(2012.11.30現在)

- 発行済株式数: 75,427株 (前期末比変わらず)
- 株主数: 3,809人 (前末比: $\Delta 117$ 人)

	大株主名	所有株数 (株)	議決権比率 (%)
1	株式会社イーアライアンス	23,613	31.31
2	山本 卓也	12,125	16.08
3	日本証券金融株式会社	2,325	3.08
4	松井 秀紀	2,250	2.98
5	インテリックス従業員持株会	1,954	2.59
6	山本 貴美子	1,330	1.76
7	田部 和昭	1,328	1.76
8	北沢産業株式会社	714	0.95
9	渡辺 公夫	514	0.68
10	家本 健	400	0.53

【会社概要】

(2013年2月28日現在)

- 社 名 株式会社インテリックス
- 設 立 1995年(平成7年)7月17日
- 代 表 者 代表取締役社長 山本 卓也
- 資 本 金 1,659,586,577円
- 発行済株式数 75,427株
- 上 場 市 場 東京証券取引所市場第二部
- 証 券 コ ー ド 8940
- 決 算 日 5月31日
- ホ ー ム ペ ー ジ <http://www.intellex.co.jp>
- 営 業 拠 点 渋谷、横浜
- 従 業 員 数 連結190名、単体128名

【沿革】

年 月	事 項
平成7年 7月	東京都世田谷区に内装工事を目的として資本金1,000万円で株式会社プレステージを設立
平成8年 2月	宅地建物取引業者として東京都知事免許を取得(登録(1)第73719号)、中古マンション再生流通事業(リノヴェックスマンション事業)を開始
平成8年 7月	商号を株式会社インテリックスに変更
平成10年 2月	株式会社インテリックス空間設計(現・連結子会社)を設立
平成12年 7月	取扱物件の情報管理のための「総合管理システム」を完成、導入
平成13年 7月	株式会社エムコーポレーション(現・株式会社インテリックス住宅販売、連結子会社)の全株式を取得
平成15年 2月	横浜市西区に横浜店を設置
平成15年 2月	宅地建物取引業者として国土交通大臣免許を取得(登録(1)第6392号) [現:登録(3)第6392号]
平成15年 6月	当社グループの株式会社セントラルプラザを吸収合併
平成17年 4月	JASDAQ証券取引所に上場(証券コード:8940)
平成19年 5月	東京証券取引所市場第二部に上場

Before – After (I)

Before



After



Before – After (II)

Before



After



IRに関するお問い合わせは、
経営企画部 IR室 阿部 まで御願ひ致します。
TEL: 03-5766-7639 E-Mail: ir@intellex.co.jp

<http://www.intellex.co.jp/>

当資料に記載された内容は、2013年4月現在において一般的に認識されている経済・社会などの情勢および当社の経営陣の仮定及び判断に基づくものであります。

これらの記述は、経営環境の変化などの事由により、予告なしに変更される可能性があります。従いまして、当社の業績などの予測を立てられる際に、当資料に全面的に依拠されることはお控えくださいますようお願い致します。投資に関する最終的なご判断は、ご自身がなされるようお願い申し上げます。